

ПОЛОЖЕНИЕ

о сотрудничестве с партнерами

Продаваемая услуга:

Консультационные услуги при банкротстве гражданина. Подготовительные мероприятия, сопровождение в процедуре банкротства.

Для продажи услуги партнеру не требуется специального юридического образования. Необходимо получить информацию о стоимости услуги, порядке оказания на информационных ресурсах компании.

Информационные ресурсы:

<http://бизнес-стандарт.рф/services/bankrotstvo/bankrotstvo-grazhdanina/>
<https://www.facebook.com/Долгов-НЕТ-1812264869073852/>
<https://vk.com/dolgovnetbs>
<https://ok.ru/group/55116697829629>

Целевая аудитория:

Граждане России, мужчины и женщины трудоспособного возраста индивидуальные предприниматели, находящиеся в трудном финансовом положении вне зависимости от места регистрации, получившие кредиты банков с общей суммой задолженности **более 500 000 рублей** и их поручители. Наиболее вероятный возраст - от 30 до 60 лет.

Для справки:

38 млн россиян – четверть всего населения страны – задолжали банкам, не учитывая задолженность микрофинансовым организациям и частным лицам! В условиях кризиса проблема закредитованности затрагивает почти каждого российского гражданина.

Долги граждан стремительно растут и в 2017 году составили 4,87 триллионов рублей. В основном – это непогашенные кредиты банкам. 4,5 миллиона должников не могут покинуть страну в связи с тем, что приставы наложили запрет на выезды. В счет уплаты долгов в прошлом году должностные лица изъяли имущество почти на 132 миллиарда рублей, в результате им удалось вернуть лишь 14% от всей суммы задолженности по исполнительным производствам.

Одновременно с ростом долгов увеличивается и закредитованность населения. В 2017 году в России было выдано почти 35 миллионов новых кредитов общим объемом свыше 5,68 триллионов рублей – из них около 600 миллиардов в виде займов до зарплаты. Наиболее быстрыми темпами растет доля граждан, у которых свыше пяти кредитов.

Четверть всех российских заемщиков, а это 17 млн человек, имеет 5 и более кредитов. При этом в условиях кризиса темпы роста заработной платы замедляются, объемы кредитования продолжают расти, кредитная сознательность граждан ухудшается.

Банки, микрофинансовые организации, частные лица часто наживаются на финансовой безграмотности населения, загоняя людей в кредитную кабалу. Заемщики часто не понимая, что берут деньги под высокий процент подписывают документы не разбираясь в их сути. При этом, высоки риски потери своего имущества, а так же имущества родных и близких, которые часто выступают поручителями или залогодателями по кредиту.

Каналы продвижения услуг:

- собственный круг общения, клиентская база партнера;
- информационные ресурсы компании;
- собственные информационные ресурсы партнера.

Территория оказания услуги:

Процедура банкротства гражданина вводится и рассматривается в Арбитражном суде Удмуртской республики. Окажем содействие по временной регистрации в Удмуртской Республике граждан из других регионов России.

Требования к партнеру:

- навыки делового общения и ведения переговоров, грамотная речь;
- опытный пользователь ПК;
- клиентоориентированность, стрессоустойчивость, высокая степень обучаемости.

Обязанности партнера:

Этап	Действия
Лидогенерация. Результат этапа: Наличие большого количества лидов в CRM компании с достоверной информацией.	<ul style="list-style-type: none">• продвижение услуги в собственной клиентской базе;• продвижение услуги на собственных информационных ресурсах;• размещение собственных материалов на информационных ресурсах компании;• регистрация партнера на ресурсе https://dolgovnet.bitrix24.ru;• регистрация лида в CRM на ресурсе.
Холодные контакты Результат этапа: Получение заинтересованности клиента.	<ul style="list-style-type: none">• холодные звонки, встречи с целью выяснения заинтересованности гражданина воспользоваться услугой;• необходимые пояснения о результатах банкротства, преимуществах компании;• предложение о записи на бесплатную консультацию со специалистом компании;• экспресс-анализ стоимости дела о банкротстве;• отражение действий в CRM.
Консультация специалиста Результат этапа: Получение согласия клиента на заключение договора.	<ul style="list-style-type: none">• организация встречи со специалистом;• анализ причин потери клиентов на данном этапе;• отражение действий в CRM.
Создание проекта Результат этапа: Подписанный договор, получение оплаты.	<ul style="list-style-type: none">• заключение договора от имени компании;• выставление счета,• контроль оплаты клиентом по договору;• получение вознаграждения;• отражение действий в CRM.
Удержание клиента Результат: Длительное сотрудничество с клиентом	<ul style="list-style-type: none">• включение адреса клиента с его согласия, в рассылку;• предложения клиенту заключить договор на иные услуги компании;• поддержка отношений с клиентом, поздравления с праздниками;• анализ причин потери клиентов на данном этапе;• отражение действий в CRM.

Условия сотрудничества:

За привлеченного клиента вознаграждение составляет 3000 руб. НДС не облагается в связи с применением УСН. Вознаграждение выплачивается партнеру в течении трех рабочих дней с момента внесения клиентом предварительной оплаты по заключенному договору.

Агентский договор оформляется только с индивидуальными предпринимателями или юридическими лицами, в том числе производственными кооперативами (Приложение 1). Трудовые договоры с физическими лицами компания не заключает.

При желании физического лица выполнять функции партнера, такое лицо может стать членом производственного кооператива. Подробная информация <http://бизнес-стандарт.рф/projects/otraslevye-resheniya/trudovym-kollektivam/>

Контакты для справок:
6845925@gmail.com



+7 919 900 0080